

FICHE DE POSTE

CDI 39h - Technico-commercial sédentaire H/F à Albi (81)

Notre entreprise :

AVF est spécialisée dans la vente de composants liés à la distribution et la gestion des fluides en milieu industriel, à destination des automatismes et machines de production industrielle.

AVF trouve et sélectionne des solutions techniques, d'installation, d'amélioration continue, de réparations, de dépannage, de maintenance industrielle corrective, préventive ou curative, d'optimisation ou de modernisation de parc machine, procédés techniques et postes de travail pour répondre aux besoins de nos clients.

Missions :

- **Gérer** un portefeuille de clients et **développer** son réseau par téléphone.
- **Identifier** les besoins du client et **proposer** des solutions techniques selon les impératifs.
- **Communiquer** avec les clients, partenaires et l'équipe de l'agence au quotidien.
- **Négocier** les conditions commerciales de la vente.
- **Organiser** et **assurer** le suivi commercial.
- **Travailler** en équipe avec nos commerciaux itinérants.

Compétences & Qualifications :

- **Maîtriser** des outils informatiques (tableurs, traitement de textes, logiciels de suivi commercial de l'entreprise).
- **Formation technique** (MAI/CIRA/ELECTROTECH...) et/ou **commerciale**.
- **Expérience** dans la vente en **B to B**.

Profil recherché :

- Savoir être (ponctualité, politesse, présentation...)
- Curiosité (prendre connaissance des produits et services vendus par l'entreprise...)
- Capacité de compréhension et d'adaptation
- Dynamisme et prise d'initiatives
- Aisance orale
- Autonomie
- Organisation

AVF vous accompagne :

- **Formations** en interne et avec nos partenaires fabricants
- Entreprise à dimension humaine, ambiance conviviale, dynamique et stimulante
- Rémunération selon votre profil et commissions, intéressement, mutuelle & prévoyance.

